



 **Comarapa** R.L.
Cooperativa de Ahorro y Crédito Abierta

CÓMO FUNCIONA LA ECONOMÍA EN NUESTRO PAÍS

En la economía existen productores y consumidores e intermediarios, como las empresas que producen bienes y servicios, que son ofertados a un determinado monto de dinero (lo que genera un flujo de dinero debido a que con esfuerzo y conocimiento se transforman recursos en bienes y servicios, al realizar un trabajo se percibe una remuneración económica con la que se adquieren otros bienes y servicios)

Mercado: Donde coinciden demandantes y oferentes de productos y servicios

Oferta: Poner a la venta un determinado bien o servicio

Demanda: Solicitar bienes y servicios a un determinado precio.

Inversión: Destinar dinero a un negocio para hacerlo crecer

CÓMO COMENZAR UN PLAN DE NEGOCIO

Visualiza tus metas, describe sus características y determina un tiempo en el que quieres alcanzar esa meta.

PLANIFICA TUS FINANZAS

Es importante: Tener objetivos claros, es decir, cuáles serán tus gastos, cuál será tu margen de ahorro, etc.

Realiza un **CONTROL DE GASTOS**

El Control de Gastos es una estrategia financiera que se debe aplicar a las finanzas personales y a las de tu negocio, para lograr mayores beneficios y evitar gastos innecesarios. Te aconsejamos que elabores un presupuesto a principio de mes para poder controlar de forma correcta tu dinero.

Presupuesto

Verifica con que presupuesto cuentas, esto lo puedes realizar mediante un cálculo, de tus INGRESOS y GASTOS, el mismo nos servirá para planificar y controlar la situación financiera y se debe hacer a principio de mes.

Flujo de caja

Es un cálculo de ingresos y gastos para varios periodos de tiempo. Se toma en cuenta el saldo del mes anterior.

ELABORAR EL PRESUPUESTO

- Anote cada gasto y guarde las facturas
- Haga un listado de los gastos que realiza
- Sume todos los gastos
- Haga un listado de todos los ingresos
- Sume todos los ingresos
- Reste los gastos a los ingresos

Más ingresos que gastos = AHORRO

Mismos ingresos que gastos = CUIDADO

Más gastos que ingreso = ALERTA

¿QUE ES UN CREDITO?

Es un préstamo de dinero o capital, que otorga una entidad financiera con el compromiso de que se devolverá en un tiempo determinado mediante el pago de cuotas con un interés adicional.

¿Qué es la tasa de interés?

Es un cobro que realizan todas las entidades financieras por prestar dinero, este cobro corresponde al riesgo que corre la entidad al entregar el dinero y los gastos administrativos que implica otorgar un crédito.

¿Cuándo es conveniente un crédito?

Cuando planificas acciones para cumplir con un objetivo de negocio y has analizado la rentabilidad del mismo o cuentas con la capacidad de pago para poder cubrir el préstamo.

LA IMPORTANCIA DE LA DECLARACIÓN DEL PATRIMONIO EN LA ENTIDAD FINANCIERA

La declaración jurada es un documento donde se detallan todo lo que tenemos y respalda la información sobre el patrimonio que tenemos. Con esta información la entidad financiera determina hasta que monto de dinero podremos solicitar, el cual dependerá también de la capacidad de pago.

Capacidad de pago : Capacidad para generar ingresos para asumir el pago del crédito.

Destino del crédito : Es el uso que se le dará al dinero prestado

Plazo del crédito : Es el tiempo que se debe pagar el crédito solicitado.

Frecuencia de pago

Es el tiempo en el cual pagamos la cuota y está en función al ciclo productivo de la actividad que realice. Estas pueden ser: Mensual, Bimestral, Trimestral, Cuatrimestral, Semestral, Anual, Personalizada.

¿Que son las garantías?

Es el respaldo que el cliente otorga para asegurar el cumplimiento del pago de la deuda

¿Que es el historial crediticio?

Es una base de datos que registra el comportamiento histórico de los pagos realizados por todos los prestatarios del sistema financiero y sus niveles de endeudamiento.

¿Que es la mora?

Es el incumplimiento en el pago puntual de las cuotas según el plan de pagos

¿Que es el sobre endeudamiento?

Es la acumulación de deuda que no pueden ser pagada con el nivel de ingresos actual

¿Que significa ser cliente CPOP?

Ser un cliente CPOP significa que se encuentra en el registro de un cliente con pleno y oportuno cumplimiento de pago, y goza de mejores condiciones de financiamiento en futuras operaciones.

VISITA NUESTRAS OFICINAS

OFICINA CENTRAL
Comarapa, Plaza 11 de junio
TELF: 39462015 - 39462016

AGENCIA SANTA CRUZ
Doble vía La Guardia, esq. José Otero
Entre tercer y cuarto anillo
TELF: 33515140 -3116194

AGENCIA COCHABAMBA
Calle Moxos n° 1895 esq. Guadalquivir
TELF: 44141066

AGENCIA SAIPINA
Avenida Mariscal Sucre
TELF: 72138397

OF. EXT. OMEREQUE
c/ Bolívar entre Jacinto Ecker y Faustino Suarez
TELF: 721532377

AGENCIA LOS NEGROS
Carretera antigua SCZ- CBBA
TELF: 72148570-68938132

AGENCIA SAN ISIDRO
Avenida Santa Cruz, carretera antigua SCZ-CBBA
TELF: 72137291

AGENCIA AV. COMARAPA
Avenida Comarapa N° 630
TELF: 67895576

OF. FERIA PASORAPA
Calle Bolívar esq. Avaroa Mercado Municipal
TELF: 72153237

OF. FERIA POJO
Calle Bolívar Mercado Municipal
TELF: 39462015 - 39462016