

BALANCE SOCIAL GESTION 2024

Comarapa – Santa Cruz – Bolivia Junio de 2025

1. Introducción

La Cooperativa de Ahorro y Crédito Abierta "Comarapa" R.L., es una asociación económica y social de Responsabilidad Limitada, de fondo social y número de socios variable, de duración indefinida, que realiza actividades de intermediación financiera de los recursos captados de sus socios, constituida el 29 de julio de 1965, con Personería Jurídica N° 0453 del 11 de abril de 1966, otorgada por el Instituto Nacional de Cooperativas, siendo nuestro ámbito de operaciones toda el área urbana y rural de los Departamentos de Santa Cruz y Cochabamba dando énfasis a las operaciones de los Valles altos y bajos de ambos departamentos.

Nacemos con un rol eminentemente social, cumplimos con los principios del cooperativismo. Tenemos presencia en seis municipios del área rural de los valles del departamento de Santa Cruz y de Cochabamba donde el nivel de bancarización es entre medio y bajo.

Nuestros propósitos institucionales son ser una empresa de rol social. de captar recursos v brindar financiamiento a nuestros asociados y ser emprendedores del desarrollo productivo.

En cuanto a una política de priorización de la cartera a segmentos geográficos tradicionalmente desatendidos, contamos con tiene 10 PAF de los cuales 8 están ubicados en el área rural.

Nuestro compromiso con la comunidad y grupos de interés está expresado la misión y visión siguientes, mismas que están en armonía con la función social de los servicios financieros que ofrecemos:



 "Otorgar servicios financieros competitivos a nuestros socios y clientes de los departamentos de Santa Cruz y Cochabamba, brindando soluciones a sus necesidades, económicas con responsabilidad social"



• "Ser una Cooperativa de ahorro y crédito abierta sólida y competitiva, contribuyendo al bienestar integral de los Consumidores financieros, en armonía con el desarrollo sostenible y con tecnología innovadora"

La misión nos enfoca a cubrir las necesidades económicas de los socios y clientes, trabajando en un área con vocación productiva y eminentemente rural, localidades donde mayormente tienen presencia nuestras agencias; por lo que la responsabilidad social y el medio ambiente constituyen un factor de alta relevancia para las actividades económicas de la comunidad.

La Misión. Visión. v obietivos establecidos en nuestra Planificación Estratégica. contribuven al cumplimiento de la función social y de la actividad financiera con Responsabilidad Social Empresarial.

2. Metodología

El Balance Social es un Reporte anual, que registra información y hace un análisis detallado de lo que hace la Institución para cumplir con la función social de contribuir a los objetivos de desarrollo económico y social del país¹.

¹ Definición Reglamento de Función Social. ASFI

Permite la verificación del cumplimiento de la función social de la actividad financiera, a través de indicadores y metas definidas en la Planificación Estratégica alineada a la Función Social.

El presente Balance Social fue trabajado en función a los objetivos de los lineamientos mínimos para el cumplimiento de la Función Social de los servicios financieros establecidos en el Libro 10°, Título I, Capítulo I, Sección 2 de la RNSF, los cuales son:

- a. Promover el Desarrollo.
- b. Facilitar el acceso universal a todos sus servicios.
- c. Proporcionar servicios financieros con atención de calidad y calidez.
- d. Asegurar la continuidad de los servicios ofrecidos.
- e. Optimizar tiempos y costos en la entrega de los servicios financieros.
- f. Realizar acciones contra la pobreza
- g. Informar a los consumidores financieros acerca de la manera de utilizar con eficiencia y seguridad los servicios financieros.

La metodología usada para la elaboración del presente Balance Social se basa en las siguientes etapas:

- Análisis detallado del contenido e instrucciones de la normativa
- Alineamiento de los objetivos y estrategias de la cooperativa con los objetivos e indicadores de la norma de función social de los servicios financieros.
- Análisis e interpretación de los indicadores del balance social y, su incorporación como parte de las herramientas de medición de los objetivos y metas de la cooperativa.
- Con ese trabajo previo se establecieron las áreas responsables tanto de las acciones pertinentes como de proveer la información para hacer el respectivo seguimiento con los indicadores y sub indicadores al cumplimiento de las metas establecidas para la gestión.
- En reunión de ejecutivos de área, se establece que el sistema de información de indicadores sociales pasa a formar parte del tablero de indicadores que permiten monitorear de forma trimestral el cumplimiento de las metas de la institución.
- Los responsables jefes de área deben efectuar el monitoreo, en cuanto les corresponda, e informar al responsable respecto a sus avances en las metas sociales asignadas.
- Con base en este sistema de información el responsable consolida y genera el Reporte del Balance Social.
- Anualmente, con el objeto de lograr una clara comprensión de los propósitos de la función social, se aplica la técnica de capacitación general al personal, haciendo conocer los indicadores y requerimientos de la normativa.
- Finalmente, el Balance Social presenta resultados de la gestión realizada sobre la función social asumida por la cooperativa durante un período.

3. Orientación Estratégica

La labor de alineamiento de los objetivos del Plan Estratégico de la cooperativa a los objetivos de la función social contenidos en la normativa, fue realizada mediante reuniones conjuntas entre los ejecutivos de área, en las que se efectuaron las consideraciones pertinentes y, posteriormente, se elevaron al Consejo de Administración. Las consideraciones e intercambio de criterios tuvieron los objetivos siguientes:

- Verificar que la Visión y Misión de la Cooperativa reflejen el compromiso con los propósitos de la función social.
- Élaborar los objetivos estratégicos del Plan Estratégico (PE) de la cooperativa con enfoque a la Función Social (FS).

 Formular las metas para la gestión 2025 siguiendo la orientación de los indicadores de la normativa de función social. Y revisar el cumplimiento de las metas logradas durante la gestión 2024.

3.1 Alineación con los objetivos de la función social de los servicios financieros

La Planificación Estratégica en nuestra organización que fue creada bajo los principios cooperativistas, recoge íntegramente los propósitos y lineamientos de la Función Social. Partiendo de la misión y visión descritas al principio de este documento se han definido objetivos que serán medidos con los indicadores de Función Social para hacer un efectivo seguimiento al cumplimiento de la Ley.

OBJETIVOS	ACTIVIDADES	INDICADOR DE
		MEDICION
Promover el desarrollo integral de nuestros socios para el vivir bien	Crear productos financieros confines de inversión productiva que aporten al desarrollo integral de la comunidad donde habita el socio.	Número de Productos nuevos/Total de productos crediticios
Facilitar el acceso a los socios con todos los servicios, con trato equitativo, sin discriminación y con amplia cobertura	Realizar un mantenimiento y adecuar la infraestructura de los puntos de atención financiera para los socios y clientes con discapacidad, mujeres en etapa de gestación, personas con bebes, así como personas adultas.	Provisión de servicios a la población de menores ingresos. Inclusión financiera
Proporcionar servicios financieros con atención de calidad y calidez.	Prestar servicios financieros cumpliendo criterios de calidad y calidez para el consumidor financiero considerando la atención preferente a personas con discapacidad, mujeres en etapa de gestación, personas con bebes así como personas adultas.	Evaluación de criterios de calidad y calidad
Asegurar la continuidad de nuestros servicios	Establecer políticas y planes de sostenibilidad y continuidad de los servicios y productos financieros que prestamos bajo escenarios estándar de seguridad y confiabilidad evitando daños y perjuicios a los consumidores financieros.	Escenarios estándar de seguridad y confiabilidad
Optimizar tiempos y costos en la entrega de los servicios	Cumplir la normativa vigente velando porque la atención sea brindada con eficiencia, economía y eficacia.	% de cumplimiento de la normativa
financieros	Realizar un diagnóstico periódico y la definición de metas de mejora de procesos.	Diagnóstico de procesos
Informar a los consumidores financieros acerca de la manera de utilizar con eficiencia y seguridad los servicios financieros.	Socializar volantes, trípticos y boletines difundiendo clara, comprensible, exacta y veraz al consumidor financiero sobre los productos financieros que ofertamos, de forma complementaria a los programas de educación financiera.	% de socialización de RSE
	Ofertar al consumidor financiero servicios y productos cuyas	% de satisfacción

		condiciones de operación y seguridad			
		sean comprendidas por éste.			
Realizar Acciones contra Pobreza	la	Dar continuidad a los productos financieros con fines de inversión productiva que aportan al desarrollo integral de la comunidad donde habita el socio con mayor índice de pobreza.			

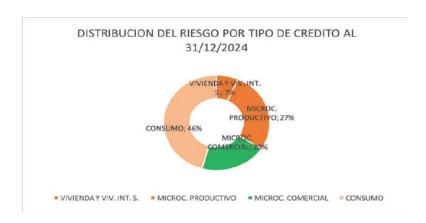
3.2 Mercado Objetivo

El mercado objetivo de la cooperativa incluye a trabajadores dependientes (Magisterio, Salud, Gobernación, Alcaldía Municipal, y otras entidades menores) y trabajadores independientes (transporte, artesanos, comerciantes y microempresarios). Esta segmentación del mercado obedece a la estrategia de diversificación que la cooperativa viene implementando.

El mercado donde operamos está orientado a la agricultura, consumo, microcrédito y al sector agropecuario, asalariados y otros, de tal forma que permitan generar nuevas fuentes de ingreso y bienestar familiar a los asociados y a la población en general de la provincia Manuel María Caballero, Provincia Florida, Provincia Valle Grande, Provincia Andrés Ibáñez de la ciudad de Santa Cruz de la Sierra, Provincia Campero, Carrasco, Sacaba, Quillacollo, Cliza, Punata, Arani y Cercado de la ciudad de Cochabamba.

La mayor parte de las colocaciones se concentran en microcréditos y en créditos a personas. Al 31 de diciembre de 2024, el 47% de nuestra cartera está en microcrédito, el 46% en créditos de consumo, 7% en vivienda.

Por destino de crédito, son:



Las actividades de agricultura y comercio las que aglutinan la mayor parte de nuestras operaciones.

Los saldos de crédito en su mayoría se encuentran en el Agricultura y ganadería con un 56.27%, seguido Transporte con un 19.88% y Comercio 8.48%, como se puede apreciar en el cuadro posterior, lo que se puede concluir que los créditos que otorga la cooperativa son orientados a la función social y apoyan directamente a mejorar la Producción y la situación económica de nuestros asociados establecidos en una mayoría en comunidades rurales.

	3	1/12/20:	24 - TC 6.86	
RUBROS	NUM E RO	%	MONTO	%
A - Agricultura y Ganaderia	1.686	69,04%	68.513.088,32	56,27%
B - Caza Silvicultura y Pesca	О	0,00%	0,00	0,00%
C - Extracción de Petroleo Crudo y Gas Natural	0	0,00%	0,00	0,00%
D - Minerales Metálicos y No	0	0,00%	0,00	0,00%
E - Industria M anufacturera	28	1,15%	1.926.652,00	1,58%
F - Producción y Distribución de Energía Eléctrica Gas y Agua	0	0,00%	0,00	0,00%
G - Construcción	36	1,47%	1.527.324,65	1,25%
H - Venta al por Mayor y Menor	183	7,49%	10.327.951,61	8,48%
I - Hoteles y Restaurantes	43	1,76%	3.232.064,47	2,65%
J - Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones	277	11,34%	24.202.955,11	19,88%
K - Intermediación Financiera	10	0,41%	1.001.536,21	0,82%
L - Servicios Inmobiliarios Empresariales y de Alquiler	32	1,3 1%	2.756.349,87	2,26%
M - Administración Pública, Defensa y Seguridad Social Obligatoria	7	0,29%	272.911,82	0,22%
N - Educación	19	0,78%	1.636.102,12	1,34%
O - Servicios Sociales Comunales y Personales	120	4,91%	6.311.750,95	5,18%
P - Servicio de Hogares Privados que Contratan Servicio Doméstico	0	0,00%	0,00	0,00%
Q - Servicio de Organizaciones y Organos Extraterritoriales	O	0,00%	0,00	0,00%
Z - Actividades Atípicas	1	0,04%	40.036,00	0,03%

Es importante resaltar que el 68% de nuestra cartera es rural y el 32% urbana, aspecto que resalta los esfuerzos que realizamos en cuanto a prácticas de inclusión financiera. Por género, el 75% de las operaciones de crédito son hombres y el 25% mujeres.



En línea con nuestra Misión focalizamos nuestros esfuerzos para llegar a poblaciones vulnerables como es el área rural y personas de ingresos medio y medio bajos.

3.3 Transparencia

La cooperativa mantiene una serie de canales de comunicación con la sociedad para informar a sus clientes sobre el cumplimiento de los objetivos de la función social de los servicios financieros, incluyendo:

- Publicación y divulgación de la Memoria Anual de la entidad.
- Publicación y divulgación del Balance Social de la entidad.
- Página web de la entidad donde se publica la información actualizada y pertinente de la Cooperativa a disposición pública de socios, clientes, usuarios y público en general.

- Calificación e Informe de Responsabilidad Social Empresarial de la entidad
- Trato y atención personalizada con calidez y calidad, que día a día brinda nuestro personal a socios, consumidores financieros y público en general sobre las ofertas de productos y servicios financieros que tiene la Cooperativa.

3.4 Gobernabilidad

Contamos con el Código de Gobierno Corporativo, el Reglamento Interno de Gobierno Corporativo y el Código de Ética, mismos que fueron actualizados, según nuestro informe de Gobierno Corporativo, en la gestión 2024.

El código de Gobierno Corporativo, además de citar los valores éticos, incluye dentro de los principios corporativos todos los principios cooperativistas, aspecto importante que orienta a mantener esta forma organizacional.

Los órganos de gobierno y sus comités de apoyo son los siguientes:

- a) La Asamblea General.
- b) El Consejo de Administración.
- c) El Consejo de Vigilancia.
- d) Inspector de Vigilancia.
- e) Tribunal de Honor.
- f) Comité de Nominaciones Electoral.
- g) Comité de Créditos.
- h) Comité de Educación y Responsabilidad Social Empresarial.
- i) Comité de Gestión Integral de Riesgos
- j) Comité de Seguridad Física
- k) Comité de Tecnología de la Información.
- l) Comité Gobierno Corporativo.
- m) Comité de Cumplimiento y Riesgo de LGI/FT y/o DP
- n) Gerente General.

Conforme a la práctica de la gestión 2024, cada uno de los niveles de gobierno ha cumplido su rol en relación a los objetivos de la función social de los servicios financieros, respetando sus respectivas áreas para dar efectividad a sus decisiones.

3.5 Capacitación

En las reuniones de Consejeros y ejecutivos se intercambian criterios y enfoque sobre cómo la función social señalada por la Ley 393 se relaciona con el mandato y los principios que señala la Ley 356.

Dichas reuniones son un medio importante y efectivo para mejorar el conocimiento de los consejeros especialmente con el monitoreo/seguimiento al cumplimiento del plan institucional. Los Consejeros no solo toman conocimiento de las operaciones en todas las áreas de la cooperativa, sino que sus consultas, a los técnicos que exponen, les permiten plantear soluciones alternativas.

Por otra parte, está dispuesta la asistencia de los Consejeros a cualquiera de los cursos que se realizan para los funcionarios, socios y público en general en la entidad.

La cooperativa brindó socialización interna sobre el plan estratégico, incluyendo las metas e indicadores del Balance Social a todos los niveles de la organización, considerando Consejeros, ejecutivos y Funcionarios. También el personal que gestiona la Responsabilidad Social Empresarial ha asistido a capacitaciones relacionadas a indicadores de Balance Social y Función Social.

3.6 Metas

Las metas del plan estratégico conforme a la perspectiva de función social adoptada, en el mismo, están alineadas con dichos propósitos:

PERSPECTIVA	PECTIVA LINEA ESTRATEGICA ACTIVIDAD ESTRATEGIC	
FUNCION SOCIAL	Garantizar la sostenibilidad económica, social y medioambiental en las operaciones financieras de la Cooperativa.	metas para la aplicación de la

La actividad estratégica (del recuadro) es explícita al definir que se deben cumplir con los indicadores en cada uno de los siguientes aspectos de la función social:

- Promover el desarrollo integral para el vivir bien.
- Facilitar el acceso universal a todos sus servicios
- Proporcionar servicios financieros con atención de calidad y calidez
- Asegurar la continuidad de los servicios ofrecidos
- Optimizar tiempos y costos en la entrega de los servicios financieros
- Informar a los consumidores financieros acerca de la manera de utilizar con eficiencia y seguridad los servicios financieros.

I. Promover el desarrollo para el Vivir Bien

1. Promover el desarrollo integral para el vivir bien.

Este objetivo de función social implica crear productos financieros con fines de inversión productiva que aporten al desarrollo integral de la comunidad donde habita el socio.

Para promover el Desarrollo Integral para el Vivir Bien, en la Planificación Estratégica se tienen objetivos estratégicos de la Cooperativa y cada uno está relacionado con los Objetivos de la Función Social de los Servicios Financieros, como se presenta a continuación:

1.1 *Objetivo Estratégico de la Cooperativa*: Crear productos financieros con fines de inversión productiva que aporten al desarrollo integral de la comunidad donde habita el socio.

Para el cumplimiento de estos objetivos, se plantearon metas e indicadores expuestos a continuación:

1.1.1 Apoyo financiero a las prioridades productivas de los sectores estratégicos de la economía generadores de empleo e ingresos de excedentes. Para cumplir con este aspecto, se plantearon metas que se muestran en el cuadro siguiente:

	INDICADOR	UNIDAD DE MEDIDA	META 2024	JUSTIFICACION
V.B.A.1.1	Cartera de créditos otorgada al sector productivo con énfasis en los sectores	Bs	12.000.000	Generar empleo para nuestros socios

	estratégicos generadores de empleo e ingresos.			
V.B.A.1.3	Cartera de créditos otorgada al sector productivo con garantía no convencional.	Bs	4.000.000	Facilitar otro tipo de garantías
V.B.A.1.4	Programa de asistencia técnica y capacitación.	Nº. Programas	1	Apoyar a los productores con capacitación
V.B.A.1.5	Productos financieros con tecnologías especializadas para el financiamiento del sector productivo.	Nº. Productos	n.p.	

n.p. No Programado

1.1.2 Asignación de financiamiento productivo a las micro, pequeñas y medianas empresas urbanas y rurales, artesanos y organizaciones comunitarias. Para cumplir con este aspecto, se plantearon metas que se muestran en el cuadro:

INDICADOR	UNIDAD DE MEDIDA	META 2024	JUSTIFICACION
as estratégicas o convenios de ementariedad para la atención iera.	Nº. de Alianzas	n.p.	

1.1.3 Financiamiento a nuevos emprendimientos productivos e innovaciones vinculadas a la actividad productiva. Para cumplir con este aspecto, se plantearon metas que se muestran en el cuadro:

	INDICADOR	UNIDAD DE MEDIDA	META 2024
V.B.A.2.2	Financiamiento a nuevos emprendimientos productivos o innovaciones vinculadas a la actividad productiva.	N/A	N/A

1.1.4 Otras tareas que promueven el desarrollo integral para el vivir bien. No se realizaron tareas distintas a las citadas precedentemente.

2. Proporcionar servicios financieros con atención de calidad y calidez.

Para cumplir con este objetivo de función social, se deben Prestar servicios financieros cumpliendo criterios de calidad y calidez para el consumidor financiero considerando la atención preferente a personas con discapacidad, mujeres en etapa de gestación, personas con bebés, así como personas adultas.

2.1 *Objetivo Estratégico de la Cooperativa*: Prestar servicios financieros cumpliendo criterios de calidad y calidez para el consumidor financiero considerando la atención preferente a personas con discapacidad, mujeres en etapa de gestación, personas con bebés, así como personas adultas.

Para el cumplimiento de estos objetivos, se plantearon indicadores y metas para los siguientes aspectos:

2.1.1 Atención de calidad. Para cumplir con este aspecto, se plantearon metas que se muestran en el cuadro:

	INDICADOR	UNIDAD DE MEDIDA	META 2024	JUSTIFICACION
V.B.B.1.1	Quejas y resolución de reclamos.	Casos al año	5	Cumplir el derecho al reclamo de los socios
1 V K K I /	Capacitación para la atención con calidad.	Nº. Programas de Capacitación	1	Contar con funcionarios capacitados en atención al cliente
V.B.B.1.3	Inversion en infraestructura	Bs	20.000	

2.1.2 Atención con calidez. Para cumplir con este aspecto, se plantearon metas que se muestran en el cuadro:

	INDICADOR	UNIDAD DE MEDIDA	META 2024	JUSTIFICACION
V.B.B.2.1	Capacitación para la atención con calidez.	Nº. Programas de Capacitación	1	Contar con funcionarios capacitados en atención al cliente

2.1.3 Otros temas que proporcione servicios financieros con atención de calidad y calidez. No se realizaron tareas distintas a las citadas precedentemente.

3. Asegurar la confiabilidad de los servicios financieros.

Se debe establecer políticas y planes de sostenibilidad y continuidad de los servicios y productos financieros que prestamos bajo escenarios estándar de seguridad y confiabilidad evitando daños y perjuicios a los consumidores financieros.

3.1 *Objetivo Estratégico de la Cooperativa*: Establecer políticas y planes de sostenibilidad y continuidad de los servicios y productos financieros que prestamos bajo escenarios estándar de seguridad y confiabilidad evitando daños y perjuicios a los consumidores financieros.

Para cumplir con este aspecto, se plantearon metas que se muestran en el cuadro:

	INDICADOR	UNIDAD DE MEDIDA	META 2024	JUSTIFICACION
V.B.C.1.1	Pruebas de los planes de continuidad operacional.	Nº. Pruebas	1	Asegurar la continuidad de las operaciones para un mejor servicio al socio

4. Optimizar tiempos y costos en la entrega de servicios financieros.

Se debe cumplir la normativa vigente velando porque la atención sea brindada con eficiencia, economía y eficacia, y realizar un diagnóstico periódico y la definición de metas de mejora de procesos.

4.1 *Objetivo Estratégico de la Cooperativa*: Cumplir la normativa vigente velando porque la atención sea brindada con eficiencia, economía y eficacia, y realizar un diagnóstico periódico y la definición de metas de mejora de procesos.

Para cumplir con este objetivo, se plantearon metas que se muestran en el cuadro:

	INDICADOR	UNIDAD DE MEDIDA	META 2024	JUSTIFICACION
V.B.D.1.1	Mejoramiento de procesos y procedimientos.	Nº. De diagnósticos	1	Contar con procesos eficientes
V.B. D.1.2	Tiempo de atención y filas de espera.	Minutos	30	Atención oportuna
V.B.D.1.3	Distribución de la frecuencia de los tiempos de espera y finalización de relaciones comerciales.	Días	15 días promedio	Ayudar al socio en la finalización de relaciones comerciales

5. Informar a los consumidores financieros acerca de la manera de utilizar con eficiencia y seguridad los servicios Financieros.

Se deberá socializar volantes, trípticos y boletines difundiendo información clara, comprensible, exacta y veraz al consumidor financiero sobre los productos financieros

que ofertamos, de forma complementaria a los programas de educación financiera. Y ofertar al consumidor financiero servicios y productos cuyas condiciones de operación y seguridad sean comprendidas por éste.

- 5.1 *Objetivo Estratégico de la Cooperativa*: Socializar volantes, trípticos y boletines difundiendo información clara, comprensible, exacta y veraz al consumidor financiero sobre los productos financieros que ofertamos, de forma complementaria a los programas de educación financiera. Y ofertar al consumidor financiero servicios y productos cuyas condiciones de operación y seguridad sean comprendidas por éste. Para el cumplimiento de este objetivo, se plantearon indicadores y metas para los aspectos:
- 5.1.1 Educación financiera para el uso de servicios financieros con eficiencia. Para cumplir con este aspecto, se plantearon metas que se muestran en el cuadro:

	INDICADOR	UNIDAD DE MEDIDA	META 2024	JUSTIFICACION
V.B.E.1.1	Programas de educación financiera sobre las características principales de los servicios de intermediación financiera y las medidas de seguridad en su uso.	Nº. Programas	7	Informar a la sociedad con educación financiera
V.B.E.1.2	Capacitación sobre costos asumidos por el consumidor financieros al contratar servicios financieros.	Nº. Programas	1	Informar a la sociedad con educación financiera
V.B.E.1.3	Publicaciones en su sitio electrónico.	Nº. Veces al año	1	Informar oportunamente al consumidor financiero

5.1.2 Transparencia en la oferta de servicios financieros. Para cumplir con este aspecto, se plantearon metas que se muestran en el cuadro:

	INDICADOR	UNIDAD DE MEDIDA	META 2024	JUSTIFICACION
V.B.E.2.1	Comunicación proactiva con los socios para que estos utilicen con eficiencia y seguridad los servicios financieros.	Nº. Cursos	1	Mantener informado al socio sobre los servicios financieros

5.1.3 Otras formas relacionadas con informar a los consumidores financieros acerca de la manera de utilizar con eficiencia y seguridad los servicios financieros.

No se realizaron tareas distintas a las citadas precedentemente.

II. Eliminar la Pobreza

- 6. Realizar acciones contra la Pobreza.
 - 6.1 *Objetivo Estratégico de la Cooperativa*: Promover el desarrollo integral de nuestros socios para el vivir bien
- 6.1.1 Provisión de servicios dirigidos a la población de menores ingresos. *. Para cumplir con este aspecto, se plantearon metas que se muestran en el cuadro:

INDICADOR		UNIDAD DE MEDIDA	META 2024	JUSTIFICACION
		Proporción respecto al total	N/A	
E.P.A.1.1	Focalización	Nº. De créditos otorgados en la gestión	N/A	

III. Eliminar la Exclusión Social y Económica

7. Facilitar el acceso universal a todos los servicios

Se deberá realizar mantenimiento y adecuar la infraestructura de los puntos de atención financiera para los socios y clientes con discapacidad, mujeres en etapa de gestación, personas con bebés, así como personas adultas.

- 7.1 *Objetivo Estratégico de la Cooperativa*: Promover la inclusión financiera en sectores más vulnerables donde opera la Cooperativa; realizar la provisión de servicios a la población de menores ingresos.
- 7.1.1 Inclusión financiera *. Para cumplir con este aspecto, se plantearon metas que se muestran en el cuadro:

	INDICADOR	UNIDAD DE MEDIDA	META 2024	JUSTIFICACION
	Cobertura de puntos de atención financiera.	PAFs	10	Atender al socio cerca a sus comunidades
1 A12	No discriminación de forma indebida a ciertas categorías de clientes internos y externos ni en la selección y el trato	No. Reclamos	0	Cumplir con el derecho al reclamo
	Programas de capacitación contra la discriminación.	No. Programas	1	

7.1.2 Atención de servicios en zonas geográficas de menor densidad poblacional y menor desarrollo económico y social especialmente del área rural *. Para cumplir con este aspecto, se plantearon metas que se muestran en el cuadro:

	INDICADOR	UNIDAD DE MEDIDA	META 2024	JUSTIFICACION
EESE. B1.1	Servicios financieros en áreas geográficas de menor densidad poblacional.	Cartera destinada exclusivamente a actividades económicas rurales en Bs	8.000.000	Llevar los productos financieros a zonas de menor densidad
EESE. B1.2	Fortalecimiento de las organizaciones de productores rurales.	N.P.	N.P.	
EESE. B1.3	Mecanismos de movilización de ahorro en el área rural.	Bs	53.000.000	Llevar los productos financieros a zonas de menor densidad
EESE. B1.4	Servicios de pagos en el área rural.	No. productos	2	Ofrecer diversidad de servicios a la comunidad

7.1.3 Inclusión financiera de sectores vulnerables. Para cumplir con este aspecto, se plantearon metas que se muestran en el cuadro:

INDICADOR		UNIDAD DE MEDIDA	META 2024	JUSTIFICACION
EESE. C1.1	Inclusión financiera para las personas con discapacidad.	No. De empleados con discapacidad	0	

7.1.4 Otros temas relacionados con facilitar el acceso universal a todos los servicios. No se realizaron tareas distintas a las citadas precedentemente.

4. Calidad de la Información

4.1 Directrices de la calidad de la información

La cooperativa realiza levantamientos de información de forma anual, planificada y regular para el Balance Social. Se tienen establecidas formalmente las áreas encargadas de proveer la información necesaria para generar el balance social con todos sus indicadores y sub indicadores.

Asimismo, la Responsable RSE, es responsable de realizar el monitoreo permanente del cumplimiento de las metas de función social en función a las metas planteadas en el plan estratégico.

Los responsables de brindar la información periódica se encuentran claramente identificados, y éstos a su vez tienen conocimiento de las metas que se encuentran bajo su responsabilidad, para proceder con la validación, almacenamiento, análisis, control de calidad, y posterior difusión a través de monitoreos periódicos.

El seguimiento de la información toma en cuenta las siguientes directrices de calidad en la información: Relevancia, Precisión, Fiabilidad, Oportunidad, Coherencia, Comparabilidad, Accesibilidad y Claridad.

4.2 Recopilación de la información

Se cuenta con el manual de recopilación de información para la elaboración del balance social, mismo que incluirá los procedimientos para la gestión de datos y la identificación de los responsables de la recopilación, validación, almacenamiento, análisis, control de calidad, difusión y usuarios de la información.

El Balance Social recopila información de todas las áreas de la Cooperativa. Es a través de la responsable de RSE y el Comité de Educación y Responsabilidad Social Empresarial que se consolida toda la información en el sistema de información de Balance Social y se realiza el seguimiento de las métricas determinadas. El área de Auditoria Interna es la encargada de velar porque se cumplan las directrices de seguimiento de la información.

4.3 Características de la información recolectada

Los datos recolectados provienen de las siguientes fuentes de información:

- Estados financieros
- Estados de cuenta
- Reportes regulatorios
- Reporte de reclamos
- Otros Reportes por área

Los reportes de información se cruzan con la información disponible de los estados financieros en lo que corresponde.

La generación de información cuenta con filtros de revisión por área para mejorar la calidad de información reportada.

4.4 Desagregación de la información

En los indicadores que corresponden, de acuerdo con la normativa vigente, se desagregara la información en base a:

a. Departamentos

La Información presentada del Balance Social considera a los Departamento de Santa Cruz y Cochabamba, donde la cooperativa tiene presencia con puntos de atención financiera.

b. Área urbana / rural (según categorización ASFI)*

Asimismo, se tiene establecido la presencia de los productos y servicios financieros para la comunidad en las áreas urbanas y rurales de los dos departamentos. (Santa Cruz y Cochabamba).

c. Género

Se ha considerado el trabajo social interno para hombres 48% y mujeres 52% sin discriminación. Para los asociados la cooperativa trabaja con créditos y ahorros en Mujeres el 25% y los Hombres en 75%, Los Consejeros hombre son el 58% y Consejeras mujeres el 42%.

d. Edad

La cooperativa ha ofrecido productos y servicios y trabajado con responsabilidad Social Empresarial en las diferentes edades como ser: Jóvenes, adultos y adultos mayores.

e. Educación

La Cooperativa ha respetado la educación de sus socios sin discriminación habiendo trabajado con responsabilidad con la población de nivel educativo bajo, medio y alto, obteniendo de los mismos los mejores resultados.

Por ahora la desagregación de la información respecto a los indicadores de función social no incluye educación, ni edad se tiene previsto la siguiente gestión implementar clasificaciones sobre esta desagregación.

5. Estado de Balance Social

A continuación, se presenta el Balance Social de la Cooperativa COMARAPA RL., con corte al 31 de diciembre de 2024, mismo que corresponde al Balance Social que realiza la Cooperativa. Ver Anexo 2a y Anexo 2b.

RESULTADOS ALCANZADOS

Promover el desarrollo para el Vivir Bien

1. Promover el desarrollo integral para el vivir bien.

1.1.1 Apoyo financiero a las prioridades productivas de los sectores estratégicos de la economía generadores de empleo e ingresos y de excedentes.

V.B.A.1.1 Cartera de créditos otorgada al sector productivo con énfasis en los sectores estratégicos generadores de empleo e ingresos.

En la gestión 2024, la colocación de cartera de créditos con destino al sector productivo, ha cumplido. Entre los más importantes podemos mencionar que el 99% del monto desembolsado corresponde a agricultura y ganadería y el 1% en industria manufacturera.

VB A.1.1	Cartera de creditos otorgada al sector productivo con enfasis en los sectores estrategicos generadores de empleo e ingresos	desembolsado en		Saldo de la cartera al termino de la gestión (BS)
VB A.1.1.1	Cartera productiva destinada a la agricultura y ganaderia (CAEDEC Destino A)	10.442.400	245	33.097.923
VB A.1.1.2	Cartera productiva destinada a la caza, selvicultura y pesca (CAEDEC Destino B)	0	0	0
VB A.1.1.3	Cartera productiva destinada a la industria manufacturera (CAEDEC Destino E)	81.000	2	211.823
VB A.1.1.4	Cartera productiva destinada a la construccion (CAEDEC Destino G)	0	0	25.719
VB A.1.1.5	Cartera productiva destinada a la produccion intelectual (Anexo 3 reglamento para operaciones de credito al sector productivo)	0	0	0
VB A.1.1.6	Cartera productiva otorgada al sector turismo (Anexo 2 del reglamento para operaciones de credito al sector productivo.	0	0	7.991

V.B.A.1.3 Cartera de créditos otorgada al sector productivo con garantía no convencional.

En la gestión 2024 se desembolsó créditos con garantía no convencional por Bs 3.644.300.

VB A1.3.	Cartera de creditos otorgada al sector productivo con garantia no convencional	Monto neto desembolsado en la gestion (BS)	beneficiarios (en la	Saldo de la cartera al termino de la gestión (BS)
VB A 1.3.1.	Cartera de creditos otorgada al sector productivo con garantia no convencional	3.644.300	87	10.997.948
	Fondo de garantia			
	Seguro Agrario			
	Documento de propiedad en custodia de bienes inmuebles y predios rurales	3.644.300	87	10.997.948
	Activos no sujetos a registro de propiedad			
	Contrato o documento de compromisa de venta a futuro			
	Avales o certificaciones de organismos comunitarios u organizaciones territoriales			
	Productos almacenados			
	Semoviente			
	Patente de propiedad intelectual			
	Otras alternativas de garantia no convencionales previa autorizacion de ASFI			

V.B.A.1.4 Programa de asistencia técnica y capacitación.

Se brindó una capacitación en gestión administrativa, gobierno corporativo, funciones y responsabilidades a los socios y consejeros. De esa forma se cumplió con la meta programada para la gestión.

V.B.A.1.5 Productos financieros con tecnologías especializadas para el financiamiento del sector productivo

Contamos con Reglamento para la colocación de cartera al sector agropecuario.

1.1.2 Asignación de financiamiento productivo a las micro, pequeñas y medianas empresas urbanas y rurales, artesanos y organizaciones comunitarias.

V.B.A.2.1 Alianzas estratégicas o convenios de complementariedad para la atención financiera.

De acuerdo a la PE, se tenía previsto una Alianza.

- 1.1.3 Financiamiento a nuevos emprendimientos productivos e innovaciones vinculadas a la actividad productiva.
 - V.B. A.2.2 Financiamiento a nuevos emprendimientos productivos o innovaciones vinculadas a la actividad productiva.

No Aplica, por tanto, no se establecieron indicadores

2. Promover servicios financieros con atención de calidad y calidez.

2.1.1 Atención de calidad.

V.B.B.1.1 Quejas y resolución de reclamos.

Durante el 2024 se tuvo 5 reclamos que fueron solucionados en el tiempo establecido en la normativa.

VB B 1.1.			•	
VB B 1.1.1.	Quejas registradas en el sistema de reclamos	5	5	5
VB B 1.1.2.	Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente	5	5	5
VB B 1.1.3.	Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente	0	0	0

V.B.B.1.2 Capacitación para la atención con calidad.

Durante el 2025 la cooperativa ejecuto al 100% su cronograma de capacitación dirigido a los funcionarios. En total se realizaron 7 cursos de capacitación, de los cuales son los siguientes:

- 1. "Las obligaciones de las EIF frente a los usuarios financieros y su reglamento de atención en caias
- 2. "Los derechos, obligaciones como consumidor financiero y vinculados a los productos y servicios financieros que contratas y mecanismos de reclamo 3. "Guía práctica para tramitar "Mi primer crédito"
- 4. Como funcionan y recomendaciones de seguridad para los medios electrónicos de pago y transacciones electrónicas
- 5. "El ABC de las Cuentas de Ahorro diferencias y sus beneficios
- 6. Promover los productos y servicios orientados a mujeres, hombres, adultas y adultos mayores población del área rural.
- 7. "Código de Conducta Gestión de Punto de Reclamo y trato preferente a los PAM

Estos cursos estaban orientados a socios y a los 61 funcionarios recibieron más de 16 horas de capacitación. También se realizó una capacitación a los Consejeros para fortalecer su comunicación con los socios.

V.B.B.1.3 Inversión en infraestructura

En cuanto a la infraestructura y ubicación de las oficinas de servicio al público, se encuentran remodeladas y adecuadas a una infraestructura de Entidad Financiera Cooperativa.

Los porcentajes son los siguientes:

		Inversiones en el area	
	Inversiones en el	de ventas	Inversiones en el area
	area de cajas/Total	(Comercial)/Total de	rural/total de
	de inversiones en	inversiones en	inversiones en
Inversiones en infraestructura	infraestructura	infraestructura.	infraestructura
Inversiones en infraestructura para la atención al público.	50%	50%	80%

2.1.2 Atención con calidez.

V.B.B.2.1 Capacitación para la atención con calidez.

Durante el 2024 se ejecutó una capacitación sobre atención al cliente y excelencia en el servicio dirigido al área de Cajas y Créditos. Por tanto, se cumplió con la meta programada.

3. Asegurar la confiabilidad de los servicios financieros.

3.1.1 Asegurar la continuidad de los servicios financieros.

V.B.C.1.1 Pruebas de los planes de continuidad operacional.

Durante el 2024, se cuenta con un plan de continuidad del negocio sobre el cual se efectuaron pruebas. También se cuenta con un plan actualizado de continuidad del negocio.

Se cumplió con la meta programada.

4. Optimizar tiempos y costos en la entrega de servicios financieros.

4.1.1 Tiempos de entrega de servicios financieros y finalización de relaciones comerciales.

V.B.D.1.1 Mejoramiento de procesos y procedimientos.

Gestión se realiza un análisis y diagnóstico de los manuales de procedimientos de servicios de atención al público, se creó la política de procedimientos de servicios de atención al público.

Se cumplió con la meta programada.

V.B.D.1.3 Distribución de la frecuencia de los tiempos de espera y finalización de relaciones comerciales.

- 1. El promedio de días transcurridos a partir de la solicitud de levantamiento de gravamen por el cliente hasta la firma del instrumento público, fue de 15 días.
- 2. El promedio de número de días transcurridos a partir de la solicitud de devolución de documentos, objetos, etc. en custodia por el cliente hasta la realización de la misma, fue de 10 días.
- 3. El número de días promedio transcurridos a partir de la solicitud de devolución de documentos, objetos, etc. En custodia por el cliente hasta la realización de la misma.

5. Informar a los consumidores financieros acerca de la manera de utilizar con eficiencia y seguridad los servicios Financieros.

5.1.1 Educación financiera para el uso de servicios financieros con eficiencia.

V.B.E.1.1 Programas de educación financiera sobre las características principales de los servicios de intermediación financiera y las medidas de seguridad en su uso.

El 2024, se realizó un curso de capacitación de acuerdo a lo establecido en el Plan de Educación Financiera. Se capacitó a 80 socios y población en general y a 61 funcionarios. Se cumplió con la meta programada en la PE.

V.B.E.1.2 Capacitación sobre costos asumidos por el consumidor financieros al contratar servicios financieros.

El 2024, se realizó un curso de capacitación de acuerdo a lo establecido en el Plan de Educación Financiera. Se capacitó a 80 socios y población en general y a 61 funcionarios. Se cumplió con la meta programada en la PE.

V.B.E.1.3 Publicaciones en su sitio electrónico.

Periódicamente se actualiza la información de la página web.

5.1.2 Transparencia en la oferta de servicios financieros

V.B.E.2.1 Comunicación proactiva con los socios para que estos utilicen con eficiencia y seguridad los servicios financieros.

Se realizó un curso de capacitación de acuerdo a lo establecido en el Plan de Educación Financiera. Se cumplió con la meta programada.

5.1.3 Otras formas relacionadas con informar a los consumidores financieros acerca de la manera de utilizar con eficiencia y seguridad los servicios financieros.

V.B.E Otros indicadores propuestos por la Cooperativa.

IV. Eliminar la Pobreza

6. Realizar acciones contra la Pobreza.

6.1.1 Provisión de servicios dirigidos a la población de menores ingresos. *.

E.P.A.1.1 Focalización

Durante la gestión 2024 no se programó un monto para créditos sin embargo se mantiene clientes en Omereque y Pasorapa que son regiones de menores ingresos. De las Agencias que tiene la Cooperativa, el Municipio de Omereque presenta mayor porcentaje de pobreza (75%), es por esta razón que se focalizó dicha agencia para realizar acciones contra la pobreza.

V. Eliminar la Exclusión Social y Económica

7. Facilitar el acceso universal a todos los servicios

7.1.1 Inclusión financiera *.

EESE. A1.1 Cobertura de puntos de atención financiera.

Nuestro ámbito de acción la ciudad de Santa Cruz y Cochabamba, los valles del departamento de Santa Cruz y los valles del cono sur del departamento de Cochabamba, tenemos una Oficina Central, seis Agencias, una Oficina Externa y dos Oficinas Feriales en Pojo y Pasorapa.

EESE. A1.2 No discriminación de forma indebida a ciertas categorías de clientes internos y externos ni en la selección y el trato

Durante la gestión 2024, no se recibieron reclamos relacionados.

EESE. A1.3 Programas de capacitación contra la discriminación.

Durante el 2024, se realizó un curso de atención al cliente, adulto mayor, personas con capacidades diferentes y contra la discriminación. Se cumplió con la meta programada.

7.1.2 Atención de servicios en zonas geográficas de menor densidad poblacional y menor desarrollo económico y social especialmente del área rural *.

EESE. B1.1 Servicios financieros en áreas geográficas de menor densidad poblacional.

Contamos con créditos destinados a actividades productivas en el área rural. Durante el 2024 se desembolsó en la zona geográfica de menor densidad como es la agencia de Omereque de Bs 8.618.570 y se llegó a 158 beneficiarios, cumpliendo de esta forma con la meta programada.

EESE B 1.1		desembolsado en la	creditos otorgados	Saldo de la cartera al termino de la gestión (Bs)
CLJC D 1.1	Servicios initalicieros en zonas geogranicas de menor densidad poblacional	Bestion (DS)	ciria gestion.	(03)
EESE B 1.1.1	Cartera destinada exclusivamente a actividades economicas rurales (agencia de Omereque)	8.618.570	158	5.514.475.04

EESE. B1.2 Fortalecimiento de las organizaciones de productores rurales.

Para el 2024 no se tiene programada esta actividad.

EESE. B1.3 Mecanismos de movilización de ahorro en el área rural.

Durante el 2024, el saldo de depósitos en el área rural alcanzó a 56.512.876, se cumplió la meta en un 100%.

		Numero de cuentas de	
EESE B 3.1	Mecanismos de movilizacion del ahorro en el area rural	ahorro	Saldo de depositos
EESE B 3.1.1	Depositos captados bajo programa de ahorro rural	17.880	60.737.037

EESE. B1.4 Servicios de pagos en el área rural.

Se realizan pagos de giros y remesas. En las oficinas feriales de Pojo y Pasorapa se brinda el servicio de pago de renta dignidad y Juana Azurduy.

- 7.1.3 Inclusión financiera de sectores vulnerables.
 - EESE. C1.1 Inclusión financiera para las personas con discapacidad.
 - N.A. La Cooperativa no cuenta con cajeros automáticos
- 7.1.4 Otros temas relacionados con facilitar el acceso universal a todos los servicios.
 - EESE. C1.1 Personal con discapacidad empleadas en la EIF.

Durante el 2024, no se contrataron a personas con discapacidad, sin embargo, para nosotros Uno de los pilares fundamentales de la cultura organizacional de la Cooperativa, es el principio del respeto a las personas.

La contratación de personal se basa en la calificación de competencia, sin discriminación de raza, religión, sexo e ideología. Por tanto, cumplimos con la meta programada.

6. Conclusiones

De acuerdo con los resultados del Balance Social, a pesar de la pandemia que afecto considerablemente a las captaciones, colocaciones y a la liquidez de la Cooperativa, se está cumpliendo con la función social conforme lo establecido en la planificación estratégica.

7. Plan de Acción

Durante el 2025 se continuará otorgando créditos al sector productivo, principalmente al sector agropecuario, con el objeto de prestar apoyo financiero a las prioridades productivas de los sectores estratégicos de la economía generadores de empleo e ingresos, para ello contamos con un reglamento para la otorgación de créditos al sector agropecuario.

Así mismo se continuará promoviendo servicios financieros con atención de calidad y calidez, para ello, se continuarán con los programas de capacitación para la atención con calidad y para la atención con calidez.

Para asegurar la confiabilidad de los servicios financieros, como todos los años, se efectuará un diagnóstico general y se implementarán políticas y planes de continuidad del negocio.

Uno de nuestros principios Cooperativos es la educación, desarrollo e información por lo que seguiremos cumpliendo el Programa de educación financiera sobre las características principales de los servicios de intermediación financiera y las medidas de seguridad en su uso. Se incluirá capacitación sobre costos asumidos por el consumidor financiero al contratar servicios financieros.

Es cuanto tenemos a bien informar.

ANEXOS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES

NOTA 1

ANEXOS 2B COOPERATIVA DE AHORRO Y CRÉDITO COMARAPA RL.

Cartera productiva destinada a la agricultura y ganadería (CAEDEC Destino A)

ESTADO	(Varios elementos)				
TIPO_CRED	(Varios elementos)				
Tipo Garntia	(Todas)				
F/Oper.	(Varios elementos)				
Etiquetas de fila 🗾	Suma de Monto Desem. En Bs	Suma de Saldo en Bs	Suma de Cap.Difer. Bs	Suma de Saldo Total en Bs	Cuenta de GENERO
1111	93,000.00	77,195.69	-	77,195.69	3
1121	5,754,300.00	5,553,860.24	=	5,553,860.24	126
1122	3,885,600.00	3,746,179.60	=	3,746,179.60	94
1124	674,500.00	640,913.97	=	640,913.97	21
1221	35,000.00	30,139.31	-	30,139.31	1
Total general	10,442,400.00	10,048,288.81	-	10,048,288.81	245
ESTADO	(Varios elementos)				
TIPO_CRED	(Varios elementos)				
Tipo Garntia	(Todas)				
F/Oper.	(Todas)				
Etiquetas de fila 🗾	Suma de Monto Desem. En Bs	Suma de Saldo en Bs	Suma de Cap.Difer. Bs	Suma de Saldo Total en Bs	Cuenta de GENERO
1111	192,880.00	125,273.20	-	125,273.20	6
1121	32,912,570.00	19,726,935.98	885,999.48	20,612,935.46	539
1122	13,839,600.00	9,857,747.40	153,830.08	10,011,577.48	281
1124	2,583,940.00	2,030,223.76	=	2,030,223.76	60
1125	190,600.00	115,316.86	7,654.65	122,971.51	3
1126	136,000.00	110,770.80	=	110,770.80	2
1221	155,000.00	77,349.69	6,821.34	84,171.03	3
Total general	50,010,590.00	32,043,617.69	1,054,305.55	33,097,923.24	894

Cartera productiva destinada a la caza, selvicultura y pesca (CAEDEC Destino B) NO HAY

Cartera productiva destinada a la industria manufacturera (CAEDEC Destino E)

•				•	•	
ESTADO	(Varios elementos)	T,				
TIPO_CRED	(Varios elementos)	Ţ,				
Tipo Garntia	(Todas)	-				
F/Oper.	(Varios elementos)	Ţ,				
Etiquetas de fila 🕶	Suma de Monto Des	sem. En Bs	Suma de Saldo en Bs	Suma de Cap.Difer. Bs	Suma de Saldo Total en Bs	Cuenta de GENERO
18101		65,000.00	63,915.66	-	63,915.66	1
26920		16,000.00	14,688.08	-	14,688.08	1
Total general		81,000.00	78,603.74	-	78,603.74	2
ESTADO	(Varios elementos)	Ţ,				
TIPO_CRED	(Varios elementos)	Ţ,				
Tipo Garntia	(Todas)	~				
F/Oper.	(Todas)	~				
Etiquetas de fila 🗐	Suma de Monto Des	sem. En Bs	Suma de Saldo en Bs	Suma de Cap.Difer. Bs	Suma de Saldo Total en Bs	Cuenta de GENERO
15411		70,000.00	41,115.22	-	41,115.22	1
18101		129,000.00	91,217.52	5,355.53	96,573.05	3
20220		70,000.00	59,446.29	-	59,446.29	1
26920		16,000.00	14,688.08	-	14,688.08	1
Total general		285,000.00	206,467.11	5,355.53	211,822.64	6

Cartera productiva destinada a la construcción (CAEDEC Destino G)

ESTADO TIPO_CRED Tipo Garntia	(Varios elementos) (Varios elementos) (Todas)	T, T,				
F/Oper.	(Varios elementos)	Ţ,				
Etiquetas de fila 🕶	Suma de Monto Desem. En	Bs	Suma de Saldo en Bs	Suma de Cap.Difer. Bs	Suma de Saldo Total en Bs	Cuenta de GENERO
Total general						
ESTADO	(Varios elementos)	"T				
TIPO_CRED	(Varios elementos)	Ţ,				
Tipo Garntia	(Todas)	7				
F/Oper.	(Todas)	7				
Etiquetas de fila 🗐	Suma de Monto Desem. En	Bs	Suma de Saldo en Bs	Suma de Cap.Difer. Bs	Suma de Saldo Total en Bs	Cuenta de GENERO
45201	80,000	.00	21,690.03	4,028.65	25,718.68	1
Total general	80,000	.00	21,690.03	4,028.65	25,718.68	1

Cartera productiva destinada a la producción intelectual (Anexo 3 reglamento para operaciones de crédito al sector productivo)

NO HAY

Cartera productiva otorgada al sector turismo (Anexo 2 del reglamento para operaciones de crédito al sector productivo.

ESTADO TIPO_CRED Tipo Garntia F/Oper.	(Varios elementos) (Varios elementos) (Todas) (Varios elementos)	Ţ, Ţ,				
Etiquetas de fila 🕶	Suma de Monto Desem. En	Bs	Suma de Saldo en Bs	Suma de Cap.Difer. Bs	Suma de Saldo Total en Bs	Cuenta de GENERO
Total general						
ESTADO	(Varios elementos)	Ţ,				
TIPO_CRED	(Varios elementos)	Ţ,				
Tipo Garntia	(Todas)	*				
F/Oper.	(Todas)	-				
Etiquetas de fila 🗐	Suma de Monto Desem. En	Bs	Suma de Saldo en Bs	Suma de Cap.Difer. Bs	Suma de Saldo Total en Bs	Cuenta de GENERO
55201	28,000	0.00	7,990.68	-	7,990.68	1
Total general	28,000	0.00	7,990.68	-	7,990.68	1

Cartera productiva destinada a la extracción de petróleo crudo y gas natural (CAEDEC Destino C)

NO HAY

Cartera productiva destinada a la extracción de minerales metálicos y no metálicos (CAEDEC Destino D)

NO HAY

Cartera productiva destinada a la producción y distribución de energía eléctrica, gas y agua (CAEDEC Destino F)

NO HAY

NOTA 2

Cartera de créditos otorgada al sector productivo con garantía no convencional

ESTADO TIPO_CRED Tipo Garntia	(Varios elementos) (Varios elementos) NC3				
F/Oper.	(Varios elementos)				
Etiquetas de fila 📭	Suma de Monto Desem. En Bs	Suma de Saldo en Bs	Suma de Cap.Difer. Bs	Suma de Saldo Total en Bs	Cuenta de GENERO
1111	35,000.00	28,863.10	-	28,863.10	1
1121	1,875,700.00	1,804,041.44	-	1,804,041.44	43
1122	1,527,600.00	1,471,859.54	-	1,471,859.54	37
1124	155,000.00	141,029.05	-	141,029.05	4
1221	35,000.00	30,139.31	=	30,139.31	1
26920	16,000.00	14,688.08	-	14,688.08	1
Total general	3,644,300.00	3,490,620.52	•	3,490,620.52	87

ESTADO TIPO_CRED Tipo Garntia F/Oper.	(Varios elementos) (Varios elementos) NC3 (Todas)				
Etiquetas de fila	Suma de Monto Desem. En Bs	Suma de Saldo en Bs	Suma de Cap.Difer. Bs	Suma de Saldo Total en Bs	Cuenta de GENERO
1111	119,880.00	70,940.61	-	70,940.61	3
1121	10,130,680.00	6,681,687.21	149,953.32	6,831,640.53	170
1122	4,329,900.00	3,358,976.79	5,376.74	3,364,353.53	91
1124	707,000.00	533,531.59	-	533,531.59	16
1125	110,600.00	67,489.70	=	67,489.70	2
1221	35,000.00	30,139.31	-	30,139.31	1
20220	70,000.00	59,446.29	-	59,446.29	1
26920	16,000.00	14,688.08	=	14,688.08	1
45201	80,000.00	21,690.03	4,028.65	25,718.68	1
Total general	15,599,060.00	10,838,589.61	159,358.71	10,997,948.32	286

NOTA 3

CARTERA DESEMBOLSADA POR AGENCIAS GESTIÓN 2024 CCM

ESTADO TIPO_CRED Tipo Garntia F/Oper.	(Varios elementos) (Todas) (Todas) (Varios elementos)	2024			
Etiquetas de fila 🔻	Suma de Monto Desem. En Bs	Suma de Saldo en Bs	Suma de Cap.Difer. Bs	Suma de Saldo Total en Bs	Cuenta de GENERO
10	5,572,000.00	5,382,889.73	-	5,382,889.73	102
11	4,544,201.00	4,334,244.90	-	4,334,244.90	87
12	3,513,825.00	3,340,684.72	=	3,340,684.72	76
13	4,039,200.00	3,861,862.30	-	3,861,862.30	97
14	13,350,700.00	12,744,532.32	-	12,744,532.32	133
15	1,046,700.00	977,555.82	-	977,555.82	35
16	2,583,400.00	2,432,490.59	=	2,432,490.59	58
19	3,259,700.00	3,155,453.45	=	3,155,453.45	72
Total general	37,909,726.00	36,229,713.83	-	36,229,713.83	660

SALDO ACUMULADO DE LA CARTERA POR AGENCIAS AL 31/12/2024 CCM

ESTADO	(Varios elementos)				
TIPO_CRED	(Todas)				
Tipo Garntia	(Todas)				
F/Oper.	(Todas)				
Etiquetas de fila 🔻	Suma de Monto Desem. En Bs	Suma de Saldo en Bs	Suma de Cap.Difer. Bs	Suma de Saldo Total en Bs	Cuenta de GENERO
10	25,524,500.00	16,897,278.88	389,345.74	17,286,624.62	390
11	34,841,121.00	22,900,316.58	667,480.46	23,567,797.04	508
12	17,317,505.00	11,643,774.39	238,730.13	11,882,504.52	254
13	19,049,100.00	11,384,190.45	644,785.33	12,028,975.78	329
14	47,922,418.00	32,315,914.59	1,354,004.56	33,669,919.15	422
15	8,618,570.00	5,315,516.21	198,958.83	5,514,475.04	158
16	8,446,440.00	5,750,040.99	146,451.80	5,896,492.79	142
19	17,301,800.00	11,686,840.74	215,093.45	11,901,934.19	240
Total general	179,021,454.00	117,893,872.83	3,854,850.30	121,748,723.13	2443

COOPERATIVA DE AH	ORRO Y CREDITO ABIERTA O	COMARAPA R.L.									ANEXO 2A
			INDIC	CADORES DE BALANCE SOCIA	L GESTION 2						
OBJETIVOS DE LA FUNCION SOCIAL DE LOS SERVICIOS FINANCIEROS	ASPECTOS	OBJETIVOS ESTRATEGICOS DE LA ENTIDAD **	CODIGO	INDICADORES	EXPRESADO EN BS	DATO	RESULTADO OBTENIDO	DIFERENCIA EN % FRENTE A LA META	NOTAS AL ESTADO	RESPONSABLE DE PROVEER Y VERIFICAR LA INFORMACION	DOCUMENTACION DE RESPALDO
Desarrollo Integral para	ael vivir bien		VB A 1.1.	Cartera de creditos ortogada al sector productivo con enfasis en los sectores estrategicos generadores de empleo e ingresos.	Bs.	12.000.000	10.523.400	87,70%	N-1	Jefe de Creditos	Informe de creditos
	Apoyo financiero a las priooridades productivas de los sectores		VB A 1.2.	Cartera de creditos orogada al sector productivo con enfasis en los sectores estrategicos generadores de excedentes.	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
estrategicos de la economica generadores de empleo e ingresos de excedentes.	economica generadores de empleo e ingresos de		VB A 1.3.	Cartera de creditos otorgada al sector productivo con garantia no convencional.	Bs.	4.000.000	3.644.300	91,11%	N-2	N/A	NA
		VB A 1.4.	Programa de asistencia tecnica y capacitacion.	ANUAL	1	1	100,00%		Enc. RRRHH y RSE		
Promover el desarrollo integral		Minimizar el impacto ambiental y mantener una estrecha relacion con	VB A 1.5.	Productos financieros con tecnologias especializadas para el financiamiento del sector productivo	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
para el vivir bien * Asignacion de financiamiento productivo alas micro, pequeñas y medianas empresas urbanas y rurales, artesanos y organizaciones comunitarias.	el socio, cliente y la comunidad.	VB A 2.1.	Alianzas estrategicas o convenios de complementariedad para la atencion financiera.	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
	Financiamiento a nuevos emprendimientos productivos e innovaciones vinculadas a la actividad productiva.		VB A 2.2.	Financiamiento a nuevos emprendimientos productivos o innovaciones vinculadas a la actividad productiva.	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
	Otras tareas que promueven el desarrollo integral para el vivir bien		VB A 2.3.	Otros indicadores propuestos por la Cooperativa.	1974	N/A	19/4	1976	19/6	NA	N/A
			VB B 1.1.	Quejas y resolucion de reclamos.	№ Quejas y Reclamos			20,00%		Captaciones	Informa DD
	Atencion de calidad		VB B 1.2.	Capacitacion para la atencion con calidad.	Nº programas de capacitacion	1	1	100,00%		Enc. RRRHH y RSE	
Promover servicios financieros con		Proporcionar	VB B 1.3.	Inversión en infraestructura	Bs.	20.000	20.000,0	100,00%			
atencion de calidad y calidez	Atencion con calidez	servicios financieros con atencion de calidad y calidez	VB B 2.1.	Capacitación para la atencion con calidez	Nº programas de capacitacion	1	1	100,00%		Enc. RRRHH y RSE	Informe RRHH
	Otros temas que proporcione servicios financieros con atencion de calidad y calidez.		VB B 2.1.	Otros indicadores propuestos por la Cooperativa. Adquisicion de muebles especiales para las personas con discapacidad y adulto mayor							
		Proporcionar	VB C 1.1.	Pruebas de los planes de continuidad operacional.	Nº Pruebas	1	1	100,00%		Sistemas	Informe
Asegurar la confiabilidad de los servicios financieros	Asegurar la continuidad de los servicios financieros.	servicios financieros con atencion de calidad y calidez	VB C 1.2.	Otros indicadores propuestos por la Cooperativa. Capacitacion al personal sobre pruebas de continuidad de negocio opoeracional							
			VB D 1.1.	Mejoramiento de procesos y procedimientos	Nº de Proceso	1	1	100,00%		Sistemas	Informe
Optimizar tiempos y		Asegurar la	VB D 1.2.	Tiempo de atencion y filas de espera	Minutos	30	30	100,00%		Sistemas	Informe
costos en la entrega de servicios financieros	Tiempos de entrega de servicios financieros y finalizacion de relaciones comerciales	continuidad de nuestros servicios, los tiempos de entrega y Costos.	VB D 1.3.	Distribucion de la frecuencia de los tiempos de espera y finalizacion de relaciones comerciales.	Dias	15	15	100,00%		Sistemas	
	Otros temas relacionados con optimizar tiempos y costos en la entrega de servicios financieros.	, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	VB D 1.4.	Otros indicadores propuestos por la Cooperativa.	5183	7	13	133,00%			

COOPERATIVA DE AHORRO Y CR	EDITO ABIERTA COMARAPA		IDICA DO	DEC DE DALANCE COCIA: CEC	TION 2022						ANEXO 2A
		IN	IDICADO	RES DE BALANCE SOCIAL GES		AANUAL					
OBJETIVOS DE LA FUNCION SOCIAL DE LOS SERVICIOS FINANCIEROS	ASPECTOS	OBJETIVOS ESTRATEGICOS DE LA ENTIDAD **	CODIGO	INDICADORES		DIFERENCIA EN % FRENTE A LA META	NOTAS AL ESTADO	RESPONSABLE DE PROVEER Y VERIFICAR LA INFORMACION	DOCUMENTACION DE RESPALDO		
Desarrollo Integral para el vivir bie	1	T		1			1	T		1	1
	Educacion financiera para el		VB E 1.1.	Programas de educacion financiera sobre las características principales de los servicios de intermediacion financiera y las medidas de seguridad en su uso.	Cursos al año	7	7	100,00%		Enc. RRRHH y RSE	Informe RRHH
Informar a los consumidores financieros acerca de la manera de utilizar con eficiencia y	uso de servicios financieros con eficiencia.	Facilitar el acceso a los socios con todos los servicios, con trato equitativo, sin discriminación y con amplia cobertura	VB E 1.2.	Capacitacion sobre costos asumidos por el consumidor financieros al contratar servicios financieros.	Cursos al año	1	1	100,00%		Enc. RRRHH y RSE	Informe RRHH
seguridad los servicios Financieros			VB E 1.3.	Publicaciones en su sitio electronico.	Veces al año	1	1	100,00%		Sistemas	Informe
	Transparencia en la oferta de servicios financierios		VB E 2.1.	Comunicación proactiva con los socios para que estos utilicen con eficiencia y seguridad los servicios financieros.	Veces al año	1	1	100,00%		Sistemas	Asistencia Ciudad Digital
	con informar a los consumidores financieros			Otros indicadores propuestos por la Cooperativa.							
ELIMINAR LA POBREZA											
	Provisión de servicios dirigidos a la población de menores ingresos. *		EPA 1.1.	Focalización	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
	-		EPB 1.1.	Nivel de pobreza de clientes nuevos	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Realizar acciones contra la pobreza	Monitoreo de la Pobreza *****	 Promover el desarrollo integral de nuestros socios para 	EPB1.2.	Evolución de nivel de pobreza de sus clientes.	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
·	Otros temas relacionados con acciones contra la Pobreza.	el vivir bien.		Otros indicadores propuestos por la Cooperativa.	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
ELIMINAR LA EXCLUSION S	SOCIAL Y ECONOMICA			1	00:			T		<u> </u>	1
			EESE A1.1.	Cobertura de puntos de atencion financiera.	Oficina central, Agencias y Oficina externa	10	10	100,00%		Sistemas	Informe
	Inclusion financiera	Promover el desarrollo integral de nuestros socios para el vivir bien.	EESE A1.2.	No discriminacion de forma indebida a ciertas categorias de clientes internos y externos ni en la selección y el trato	Reclamos	0	0	100,00%		Captaciones	Informe PR
			EESE A1.3.	Programas de capacitacion contra la discriminacion.	Veces al año	1	1	100,00%		Enc. RRRHH y RSE	Informe RRHH
Facility of a second of	Atención de servicios en		EESE B.1.	Servicios financieros en áreas geograficas de menor densidad poblacional	Bs	8.000.000	8.618.570	107,73%		Creditos	Memoria Anual
Facilitar el acceso universal a todos los servicios	zonas geograficas de menor densidad poblacional y menor desarrollo economico	Provisión de servicios a la poblacion de	EESE B.2.	Fortalecimiento de las organizaciones de productores rurales	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
	y social especialmente del área rural *	menores ingresos	EESE B.3.	Mecanismos de movilización de ahorro en el area rural.	Bs	53.000.000	60.737.037	114,60%			Saldos depositados en area rural
			EESE B.4.	Servicios de pagos en el área rural.	Cantidad de servicios	2	2	100,00%			Giros y Bonos
	Inclusion financiera de sectores vulnerables	Promover la inclusion financiera en sectores		Inclusion financiera para las personas con discapacidad.	Inclusion	0	0	0	N/A	N/A	N/A
	Otros temas relacionados con facilitar el acceso universal a todos los servicios.	mas vulnerables donde opera la Cooeprativa.	EESE C1.1.	Otros indicadores propuestos por la Cooperativa.							

COOPERATIVA DE AHO	ORRO Y CREDITO	ABIERTA COMARAPA R.L.			anexo 2b
GESTION 2024		SUB INDICADORES DEL BALANCE SOCIAL			2024
AREA TEMATICA	VBA	DESARROLLO INTEGRAL PARA EL VIVIR BIEN			
OBJETIVO	VBA	Promover el desarrollo integral para el vivir bien			
Aspecto	VB A 1	Apoyo financiero a las prioridades productivas de los sectores estrategicos de la economica, generadores de empleo e ingresos de excedentes.	10 523 400	247	33 343 455
дресто	VB A.I.	Service and the service and th	Monto neto	Numero de	Saldo de la cartera al
		Cartera de creditos otorgada al sector productivo con enfasis en los sectores estrategicos generadores	desembolsado en	beneficiarios en la	termino de la gestión (BS)
Indicador Sub Indicador	VB A.1.1	de empleo e ingresos Cartera productiva destinada a la agricultura y ganaderia (CAEDEC Destino A)	10,442,400	gestion 245	33.097.923
Sub Indicador	VB A.1.1.2	Cartera productiva destinada a la agricultura y galiadella (CAEDEC Destino B)	10.442.400	245	33.097.923
Sub Indicador	VB A.1.1.3	Cartera productiva destinada a la industria manufacturera (CAEDEC Destino E)	81.000	2	211.823
Sub Indicador	VB A.1.1.4	Cartera productiva destinada a la construccion (CAEDEC Destino G)	01.000	0	25.719
		Cartera productiva destinada a la produccion intelectual (Anexo 3 reglamento para operaciones de		0	
Sub Indicador	VB A.1.1.5	credito al sector productivo)		0	0
Sub Indicador	VB A.1.1.6	Cartera productiva otorgada al sector turismo (Anexo 2 del reglamento para operaciones de credito al sector productivo.			7.991
			Monto neto	Numero de	Saldo de la cartera al
	VB A 1.2	Cartera de creditos otorgada al sector productivo con enfasisi en los sectores estrategico generadores de excedentes	desembolsado en la gestion (Bs)	beneficiarios en la gestion	termino de la gestión (Bs)
Indicador Sub Indicador	VB A 1.2.1	Cartera productiva destinada a la extraccion de petroleo crudo y gas natural (CAEDEC Destino C)	o O	o	0
3db IIIdicadoi	VBA1.2.1	Cartera productiva destinada a la extracción de minerales metalicos y no metalicos (CAEDEC Destino	 	0	
Sub Indicador	VB A 1.2.2	D)	0	О	О
Sub Indicador	VB A 1.2.3	Cartera productiva destinada a la producción y distribución de energia electrica, gas y agua (CAEDEC Destino F)	1		
3db IIIdicadoi	VB A 1.2.3	Destino 17	Monto neto	Numero de	Saldo de la cartera al
			desembolsado en	beneficiarios (en la	termino de la gestión
Indicador	VBA1.3.	Cartera de creditos otorgada al sector productivo con garantia no convencional	la gestion (BS) 3.644.300	gestion). 87	(BS) 10.997.948
Sub Indicador	VB A 1.3.1.	Cartera de creditos otorgada al sector productivo con garantia no convencional	3.644.300	87	10.997.948
	+	Fondo de garantia	 	1	
	+	Seguro Agrario Documento de propiedad en custodia de bienes inmuebles y predios rurales	3.644.300	87	10.997.948
			3.644.300	87	10.997.948
		Activos no sujetos a registro de propiedad Contrato o documento de compromisa de venta a futuro			
		Avales o certificaciones de organismos comunitarios u organizaciones territoriales			
		Productos almacenados			
		Semoviente Semoviente			
		Patente de propiedad intelectual			
		Otras alternativas de garantia no convencionales previa autorizacion de ASFI			
			Numero de		
Indicador	VBA 1.4.	Programas de asistencia tecnica y capacitacion	programas planificados	Numero de programas ejecutados	Numero de beneficiarios
Sub Indicador	VB A 1.4.1.	Programas:			
		De asistencia tecnica			
		De capacitacion en gestion productiva			
		De capacitacion en gestion administrativa	1	1	30
				Numero de	Saldo de la cartera al
Indicador	VBA 1.5.	Productos financieros con tecnologias especializadas para el financiamiento del sector productivo	Numero de productos	beneficiarios (En la gestión)	termino de la gestión (BS)
Sub Indicador	VB A 1.5.1	Productos financieros con tecnologías especializadas para el financiamiento del sector productivo	N/A	N/A	N/A
		Asignación de financiamiento productivo a las micro, pequeñas y medianas empresas, urbanas y rurales,	1711	-7	,
ASPECTO	VB A 2	Asignation de linalitamento productivo a las micro, pequenas y medianas empresas, urbanas y furales, artesanos y organizaciones comunitarias			
			Numero de	Numero de	Saldo de la cartera al
Indicador	VB A 2.1.	Alianzas estrategicas o convenios de complementariedad para la atencion financiera	convenios suscritos	beneficiarios (En la gestión)	termino de la gestión (BS)
Sub Indicador	VB A 2.1.1	Alianzas estrategicas o convenios de complementariedad para la atencion financiera	N/A	N/A	N/A
			Monto neto	Numero de	Saldo de la cartera al
		Financiamiento a nuevos emprendimientos productivos o innovaciones vinculadas a la actividad	desembolsado en la gestion (BS)	beneficiarios (en la	termino de la gestión (BS)
Indicador	VBA 2.2.	productiva Financia miento a nuevos emprendimientos productivos o innovaciones vinculadas a la actividad	ia gestion (BS)	gestion).	
Sub Indicador	VB A 2.1.1				
OBJETIVO	VD A Z. I. I	productiva	N/A	N/A	N/A
	VBB	productiva Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez.	N/A	N/A	N/A
ASPECTO			N/A	N/A	N/A
	VBB	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez.	N/A	asociados a fallas	N/A
	VBB	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez.	N/A	asociados a fallas producidas por recursos	
	VBB	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez.	N/A Numero de	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos	Numero de errores asumidos por la EIF
ASPECTO	VBB 1 VBB1.1.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos		asociados a fallas producidas por recursos	
ASPECTO Indicador Sub Indicador	VBB 1 VB B 1.1. VB B 1.1.1.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas y registradas en el sistema de reclamos	Numero de	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y otros de la EIF	Numero de errores asumidos por la EIF
ASPECTO Indicador Sub Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VB B 1.1. VB B 1.1.1. VB B 1.1.2.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente	Numero de reclamos (gestión) 5	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos yotros de la EIF (Gestión) 5	Numero de errores asumidos por la EIF
ASPECTO Indicador Sub Indicador	VBB 1 VB B 1.1. VB B 1.1.1.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas y registradas en el sistema de reclamos	Numero de	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y otros de la EIF	Numero de errores asumidos por la EIF (Gestión). 5 5
ASPECTO Indicador Sub Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VB B 1.1. VB B 1.1.1. VB B 1.1.2.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente	Numero de reclamos (gestión) 5 5 0	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y (Gestión) 5 5	Numero de errores asumidos por la EIF (Gestión). 5 5 0 Numero de personal
Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VB B 1.1.1. VB B 1.1.1. VB B 1.1.2. VB B 1.1.3.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente	Numero de reclamos (gestión) 5 5 0 Numero de programas de	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y otros de la EIF (Gestión) 5 0 Numero efectivo de horas capacitadas sobre	Numero de errores asunidos por la EIF (Gestión). 5 5 0 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas de
Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VB B 1.1. VB B 1.1.1. VB B 1.1.2. VB B 1.1.3.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Capacitación para la atención con calidad	Numero de reclamos (gestión) 5 0 Numero de programas de capacitación	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y otros de la EIF (Gestión) S O Numero efectivo de horas capacitadas sobre el personal total	Numero de errores asumidos por la EIF (Gestión). 5 0 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas de capacitación.
Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VB B 1.1. VB B 1.1.2. VB B 1.1.3. VB B 1.2.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Capacitación para la atención con calidad Capacitaciones al personal para fortalecer el conocimiento en su campo	Numero de reciamos (gestión) 5 0 Numero de programas de capacitacion	asociados a fallas producidas por recursos y otros de la EIF (Gestión) 5 5 Numero efectivo de horas capacitadas sobre el personal total	Numero de errores asumidos por la EIF (Gestión). 5 5 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas de capacitación.
Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VB B 1.1. VB B 1.1.1. VB B 1.1.2. VB B 1.1.3.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Capacitación para la atención con calidad	Numero de reclamos (gestión) 5 0 Numero de programas de capacitación	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y otros de la EIF (Gestión) 5 5 0 Numero efectivo de horas capacitadas sobre el personal total	Numero de errores asumidos por la EIF (Gestión). 5 0 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas de capacitación.
Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VB B 1.1. VB B 1.1.2. VB B 1.1.3. VB B 1.2.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Capacitación para la atención con calidad Capacitaciones al personal para fortalecer el conocimiento en su campo	Numero de reclamos (gestión) S S O Numero de programas de capacitacion 1 1 Inversiones en el	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y otros de la EIF (Gestión) S O Numero efectivo de horas capacitadas sobre el personal total 4 Inversiones en el area de ventas	Numero de errores asumidos por la EIF (Gestión). 5 5 0 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas de capacitación. 61 Inversiones en el area
Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VB B 1.1. VB B 1.1.2. VB B 1.1.3. VB B 1.2.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Capacitación para la atención con calidad Capacitaciones al personal para fortalecer el conocimiento en su campo	Numero de reclamos (gestión) 5 0 Numero de programas de capacitacion 1 Inversiones en el area de cajas/Total	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y factorios de la EIF (Gestión) 5 5 0 Numero efectivo de horas capacitadas sobre el personal total 4 4 Inversiones en el area de ventas (Comercial)/Total de	Numero de errores asumidos por la EIF (Gestión). 5 5 0 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas de capacitación. 61 61 Inversiones en el area rural/total de
Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VB B 1.1.1. VB B 1.1.2. VB B 1.1.3. VB B 1.2. VB B 1.2. VB B 1.2.1. VB B 1.2.1.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reciamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Capacitación para la atención con calidad Capacitaciones al personal para fortalecer el conocimiento en su campo Capacitacion al personal para fortalecer su comunicación con los clientes	Numero de reclamos (gestión) 5 0 Numero de programas de capacitacion 1 Inversiones en el area de cajas/Total de inversiones en	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y otros de la EIF (Gestión) S O Numero efectivo de horas capacitadas sobre el personal total 4 Inversiones en el area de ventas (Comercial)/Total de inversiones en	Numero de errores asumidos por la EIF (Gestión). 5 5 0 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas de capacitación. 61 Inversiones en el area rural/total de inversiones en el inversiones
Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Indicador Sub Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VB B 1.1. VB B 1.1.1. VB B 1.1.2. VB B 1.1.3. VB B 1.2. VB B 1.2.1. VB B 1.2.1.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Capacitación para la atención con calidad Capacitaciones al personal para fortalecer el conocimiento en su campo	Numero de reclamos (gestión) 5 0 Numero de programas de capacitacion 1 1 Inversiones en el area de cajas/Total de inversiones en infraestructura	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y factorios de la EIF (Gestión) 5 5 0 Numero efectivo de horas capacitadas sobre el personal total 4 4 Inversiones en el area de ventas (Comercial)/Total de	Numero de errores asumidos por la EIF (Gestión). 5 5 0 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas de capacitación. 61 61 Inversiones en el area rural/total de
Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VBB1.1. VBB1.1.1. VBB1.1.2. VBB1.1.3. VBB1.2.1. VBB1.2.1. VBB1.3.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Capacitación para la atención con calidad Capacitaciones al personal para fortalecer el conocimiento en su campo Capacitacion al personal para fortalecer su comunicación con los clientes Inversiones en infraestructura	Numero de reclamos (gestión) 5 0 Numero de programas de capacitacion 1 Inversiones en el area de cajas/Total de inversiones en	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y factorios de Eir (Gestión) 5 5 0 Numero efectivo de horas capacitadas sobre el personal total 4 4 Inversiones en el area de ventas (Comercial)/Total de inversiones en infraestructura.	Numero de errores asumidos por la EIF (Gestión). 5 5 0 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas de capacitación. 61 61 Inversiones en el area rural/total de inversiones en infraestructura
Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Sub Indicador Indicador Sub Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VB B 1.1. VB B 1.1.1. VB B 1.1.2. VB B 1.1.3. VB B 1.2. VB B 1.2.1. VB B 1.2.1.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Capacitación para la atención con calidad Capacitacion al personal para fortalecer el conocimiento en su campo Capacitacion al personal para fortalecer su comunicación con los clientes Inversiones en infraestructura Inversiones en infraestructura para la atención al público.	Numero de reclamos (gestión) 5 0 Numero de programas de capacitacion 1 Inversiones en el area de cajas/Total de inversiones en infraestructura 50%	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y otros de la EIF (Gestión) 5 0 Numero efectivo de horas capacitadas sobre el personal total 4 Inversiones en el area de ventas (Comercial)/Total de linversiones en infraestructura.	Numero de errores asumidos por la EIF (destión). 5 5 0 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas efectivas foras efectivas foras electivas en el area rural/total de inversiones en infraestructura 80% Numero de personal
Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VBB1.1. VBB1.1.1. VBB1.1.2. VBB1.1.3. VBB1.2.1. VBB1.2.1. VBB1.3.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Capacitación para la atención con calidad Capacitacion al personal para fortalecer el conocimiento en su campo Capacitacion al personal para fortalecer su comunicación con los clientes Inversiones en infraestructura Inversiones en infraestructura para la atención al público.	Numero de reclamos (gestión) 5 0 Numero de programas de capacitacion 1 1 Inversiones en el area de cajas/Total de inversiones en infraestructura 50% Numero de	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y fallas producidas por la EIF (Gestión) 5 5 0 Numero efectivo de horas capacitadas sobre el personal total 4 4 Inversiones en el area de ventas (Comercial)/Total de inversiones en infraestructura. 50%	Numero de errores asumidos por la EIF (Gestión). 5 5 0 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas de capacitación. 61 61 Inversiones en el area rural/total de inversiones en infraestructura 80% Numero de personal con mas de 16 horas
Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VBB1.1. VBB1.1.1. VBB1.1.2. VBB1.1.3. VBB1.2.1. VBB1.2.1. VBB1.3.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Capacitación para la atención con calidad Capacitacion al personal para fortalecer el conocimiento en su campo Capacitacion al personal para fortalecer su comunicación con los clientes Inversiones en infraestructura Inversiones en infraestructura para la atención al público.	Numero de reclamos (gestión) 5 0 Numero de programas de capacitacion 1 Inversiones en el area de cajas/Total de inversiones en infraestructura 50%	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y otros de la EIF (Gestión) 5 0 Numero efectivo de horas capacitadas sobre el personal total 4 Inversiones en el area de ventas (Comercial)/Total de linversiones en infraestructura.	Numero de errores asumidos por la EIF (destión). 5 5 0 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas efectivas foras efectivas foras electivas en el area rural/total de inversiones en infraestructura 80% Numero de personal
Indicador Sub Indicador	VBB 1.1. VB B 1.1. VB B 1.1.2. VB B 1.1.3. VB B 1.2.1. VB B 1.2.1. VB B 1.2.1. VB B 1.3. VB B 1.3.	Proporcionar servicios financieros con atencion de calidad y calidez. Atencion de calidad Quejas y resolucion de reclamos Quejas registradas en el sistema de reclamos Reclamos resueltos en primera instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Reclamos resueltos en segunda instancia y en el plazo establecido en la normativa vigente Capacitación para la atención con calidad Capacitaciones al personal para fortalecer el conocimiento en su campo Capacitacion al personal para fortalecer su comunicación con los clientes Inversiones en infraestructura Inversiones en infraestructura para la atención al público. Atencion con calidez	Numero de reclamos (gestión) S S O Numero de programas de capacitacion 1 Inversiones en el area de cajas/Total de inversiones en infraestructura 50% Numero de programas de	asociados a fallas producidas por recursos humanos, tecnologicos y otros de la ElF (Gestión) 5 0 Numero efectivo de horas capacitadas sobre el personal total 4 Inversiones en el area de ventas (Comercial)/Total de linversiones en infraestructura. 50%	Numero de errores asumidos por la EIF (Gestión). 5 5 0 Numero de personal con mas de 16 horas efectivas de 16 horas en el area rural/total de inversiones en infraestructura 80% Numero de personal con mas de 16 horas efectivas de 6 efectivas de 16 horas efectivas de 6 ef

balarice socia					
OBJETIVO	VBC	Asegurar la continuidad de los servicios financieros			
ASPECTO	VB C 1	Asegurar la continuidad de los servicios financieros			
					Numero de programa de mejoramiento
Indicador	VB C 1.1.	Pruebas de los planes de continuidad operacional		Numero de pruebas	realizados
Sub Indicador	VB C 1.1.1.	Politicas y/o planes de continudad operacional probados en la gestión.		1	N/A
Sub Indicador	VB C 1.1.2.	Politicas y/o planes de continuidad operacional actualizadas o nuevas desarrolladas		N/A	1
OBJETIVO	VBD	Optimizar tiempos y costos en la entrega de servicios financieros		•	
ASPECTO	VB D 1	Tiempos de entrega de servicios financieros y finalizacion de relaciones comerciales			
7.0. 20.0	7001	,			Numero de programa
				Numero de	de mejoramiento
Indicador	VB D 1.1.	Mejoramiento de procesos y procedimientos		diagnosticos	realizados
Sub Indicador	VB D 1.1.1.	Diagnosticos periodicos para el mejoramiento de sus procesos y procedimientos		1	N/A
Sub Indicador	VB D 1.1.2.	Mejoramiento periodicos para el mejoramiento de sus procesos y procedimientos		N/A	1
			Numero de cajeros automaticos	Porcentaje de participación de las transacciones electronicas sobre el numero total de	Numero de transacciones
Indicador	VB D 1.2.	Tiempos de atencion y filas de espera	(Cierre Gestión)	transacciones (Gestión)	electronicas
Sub Indicador	VB D 1.2.1.	Migración a canales electronicos	N/A		
Sub Indicador	VB D 1.2.2.	Pago de servicios basicos a traves de medios electronicos	N/A		
Sub Indicador	VB D 1.2.3.	Pago de obligación con el estado a traves de medios electronicos	N/A		
Sub Indicador	VB D 1.2.4.	Transferencias entre cuentas a traves de medios electronicos	N/A		
			Percentil 10 de la		Percentil 90 de la
Indicador	VB D 1.3.	Distribucion de frecuenci d los tiempos de entrega y finalizacion de relaciones comerciales	distribución	Mediana	distribucion
Sub Indicador	VB D 1.3.1.	Calculo de la distribución a lo largo de la gestión: numero de dias transcurridos desde la solicitud de credito hasta el desembolso.	5	15	25
Sub Indicador	VB D 1.3.2.	Calculo de la distribución a lo largo de la gestión: numero de dias transcurridos a partir de la solicitud de levantamiento de gravamen por el cliente hasta la firma del instrumento público.	3	7	9
	_	Calculo de la distribución a lo largo de la gestión: numero de dias transcurridos a partir de la			-
		solicitud de devolucion de documetnos, objetos, etc. En custodia por el cliente hasta la realizacion			
Sub Indicador	VB D 1.3.3.	de la misma. Informar a los consumidores financieros acerca de la manera de utilizar con eficiencia y seguridad los	1	3	5
OBJETIVO	VBE	servicios			
ASPECTO	VB E 1	Educación financiera para el uso de servicios financieros con eficiencia			
			Numero de	Numero de	
		Programa de educación financiera sobre las caracteristicas principales de los servicios de	programas	consumidores	Numero de empleado
Indicador	VBE1.1.	intermediacion financiera y los medios de seguridad en su uso	ejecutados	financieros capacitados	capacitados
Sub Indicador	VB E 1.1.1.	Programa de educacion financiera sobre servicios de intermediacion financiera	1	80	61
Sub Indicador	VB E 1.1.2.	Programa de educacion financiera sobre medidas de seguridad y precauciones en el uso de los servicios financieros.	1	80	61
			Numero de cursos o programas	Numero de empleados	Numero de clientes
Indicador	VB E 1.2.	Capacitación sobre costos asumidos por el consumidor financiero al contratar servicios financieros Cursos o programas de capacitación sobre costos asumidos por el cliente al contratar servicios	realizados	capacitados	capacitados
Sub Indicador	VB E 1.2.1.	financieros.	1	61	80
Indicador	VB E 1.3.	Publicaciones en su sitio electronico	Veces/Mes	Veces/año	
Sub Indicador	VB E 1.3.1.	Frecuencia de actualización de información en su sitio WEB	N/A	1	
Sub Indicador	VB E 1.2.2.	Frecuencia de visitantes a su pagina WEB	N/A	N/A	
ASPECTO	VBF1	Transparencia en la oferta de servicios financieros	N/A	1	
2010	VD1 1	name and a serial description in an action of the serial s	Numero de cursos	1	
		Comunicación proactiva con sus clientes para que estos ultimos utilicen con eficiencia y seguridad los	o programas	Numero de empleados	
Indicador	VBF1.1.	servicios financieros	realizados	capacitados	capacitados
Sub Indicador	VB F 1.1.1.	Cursos o programas de capacitación al personal o clientes de la EIF sobre las características de los servicios que ofrecen (Contraten).	1	61	80

COOPERATIVA DE AHORRO Y CREDITO ABIERTA COMARAPA R.L.					anexo 2b
GESTION 2024		SUB INDICADORES DEL BALANCE SOCIAL			SEGUNDA PARTE
AREA TEMATICA	EP	ELIMINAR LA POBREZA			
OBJETIVO	EPA	Acciones contra la probreza			
ASPECTO	EPA 1	Provisión de servicios dirigidos a la población de menores ingresos			
Indicador	EPA 1.1.	Focalización	Proporción respecto al total	Numero de creditos otorgados en la gestión (USD)	Saldo de la cartera al termino de la gestión (BS)
Sub Indicador	EPA.1.1.1	Clientes en situacion de pobreza	N/A	N/A	N/A
ASPECTO	EPB 1.	Monitoreo de la Pobreza (3)			
Indicador	EPB 1.1.	Nivel de pobreza de clientes nuevos	Proporción respecto al total		Saldo de la cartera al termino de la gestión (Bs)
Sub Indicador	EPB 1.1.1	Clientes nuevos en situacion de pobreza	N/A	N/A	N/A
Sub Indicador	VB A 1.2.3	Cartera productiva destinada a la producción y distribución de energia electrica, gas y agua (CAEDEC Destino F)	N/A	N/A	N/A
Indicador	EPB 1.2.	Evolucion del nivel de pobreza de sus clientes	Proporción respecto al total (Cierre de Gestión)	Numero de clientes de prestamo	Saldo de la cartera al termino de la gestión (USD)
Sub Indicador	EPB 1.2.1.	Clientes que no estaban en situacion de pobreza que pasaron a esta situación.	N/A	N/A	N/A
Sub Indicador	EPB 1.2.2	Clientes en situacion de pobreza que superaron esta condición	N/A	N/A	N/A
Sub Indicador	EPB 1.2.3	Clientes que ingresaron en situación de pobreza a la entidad y superaron esta condición a la fecha de corte (Acumulado)	N/A	N/A	N/A
Sub Indicador	EPB 1.2.4	Dewserción (Retención) de clientes pobres	N/A	N/A	N/A

	ORRO Y CREDITO	ABIERTA COMARAPA R.L.			anexo 2b
GESTION 2024		SUB INDICADORES DEL BALANCE SOCIAL			TERCERA PARTE
AREA TEMATICA	EESE	ELIMINAR LA EXCLUSION SOCIAL Y ECONOMICA			
OBJETIVO	EESE A	Facilitar el acceso universal a todos lo servicios			
ASPECTO	EESE A 1	Inclusion financiera			
	5555.4.4.4	Cohortura do nuntos do atomién financiara	Numero de PAF	Numero de personal tiempo completo	Numero de personal
Indicador	EESE A 1.1.	Cobertura de puntos de atención financiera	Numero de PAF	asignado a cajas	total
Sub Indicador	EESE A 1.1.1.	Puntos de atención financiera (PAF) por tipo			
		Oficinas centrales	1	5	40
		sucursales	<u> </u>		
		agencias fijas	6	5	18
		Agencias moviles			
		Cajeros automaticos			
		Oficinas externas	1	1	1
		Oficinas feriales	2	2	2
		Otros puntos de atención financiera			
Sub Indicador	EESE A 1.1.2.	Municipios con puntos de atención financiera (PAF) por municipio			
	FF6F 4 4 3	No discriminación de forma indevida a ciertas categroias de clientes (Internos y Externos) ni en la	No.		
Indicador	EESE A 1.2.	selección y el trato	Numero de quejas	_	_
Sub Indicador	EESE A 1.2.1.	Quejas por discriminación	0	0	Numero de personal
Indicador	EESE A 1.3.	Programas de capacitación contra la discriminación	Numero de programas	Numero de beneficiarios	con mas de 4 horas efectivas de capacitación
Sub Indicador	EESE A 1.3.1.	Programas de capacitación, orientados a evitar privilegios y discriminaciones en todos sus actos y contratos.	1	30	61
ASPECTO	EESE B 1	Aspectos de servicios en zonas geograficas de menor densidad poblacional y menor desarrollo economico y social especialmente del área rural			
Indicador	EESE B 1.1	Servicios financieros en zonas geograficas de menor densidad poblacional	Monto neto desembolsado en la gestión (Bs)	Numero de creditos otorgados en la gestión.	Saldo de la cartera al termino de la gestión (Bs)
Sub Indicador	EESE B 1.1.1	Cartera destinada exclusivamente a actividades economicas rurales (agencia de Omereque)	8.618.570	158	5.514.475.04
Indicador	EESE B 2.1	Fortalecimiento de las organizaciones de productores rurales Talleres de educacion financiera dirigidos a la promoción y fortalecimeinto institucional de	Numero de talleres	Numero de beneficiarios	Saldo de la cartera al termino de la gestión (BS)
Sub Indicador	EESE B 2.1.1	organizaciones productivas rurales	0	О	0
		Talleres de educacion financiera dirigidos a la promoción y fortalecimeinto institucional de micros y			
Sub Indicador	EESE B 2.1.2	pequeñas empresas comunitarias	0 Numero de cuentas de	0	0
Indicador	EESE B 3.1	Mecanismos de movilizacion del ahorro en el area rural	ahorro	Saldo de depositos	
Sub Indicador	EESE B 3.1.1	Depositos captados bajo programa de ahorro rural	17.880	60.737.037	
Sub Indicador	EESE B 3.1.2	Saldo de depositos captados bajo programa de ahorro rural			
Indicador	EESE B 4.1	Servicios de pagos en el área rural	Número de beneficiarios	Monto pagado	
Sub Indicador	EESE B 4.1.1	Pgo de giros	240	400.895	
Sub Indicador	EESE B 4.1.2	Pago de remesas	3217	6.387.890	
Sub Indicador	EESE B 4.1.3	Pago de rentas relacionadas a bonos estatales	51.503	26.222.215	
Sub Indicador	EESE B 4.1.4	Pago de salarios			
Sub Indicador	EESE B 4.1.5	Otros pagos (Detallar)		1	
ASPECTO	EESE C 1	Inclusion financiera de sectores vulnerables			
			Proporción respecto al total de cajeros	Numero de empleados con	Proporcion respecto al total del personal de la
Indicador	EESE C 1.1	Inclusión financiera para las personas con discapacidad	automaticos de la EIF	discapacidad	EIF
Sub Indicador	EESE C 1.1.1	Cajeros automaticos para personas con discapacidad			
Sub Indicador	EESE C 1.1.2	Personal con discapacidad empleadas en la EIF	0	0	0